

**Набавка специјалног камиона
(који се састоји из тегљача, полуприколице и надградње на полуприколицу)
за потребе Центра за промоцију науке
број (међународно надметање): 2036-22/2011**

**I ПИТАЊА ПОТЕНЦИЈАЛНИХ ПОНУЂАЧА
И ОДГОВОРИ НА ЊИХ**

Питање 1:

„Уколико Наручилац буде сматрао да је потребно допунити конкурсну документацију, што следи после појашњења, то чини у складу са процедуром у складу са упутством УП, клаузула 8, и УП, потклаузула 24.2.“

Да ли је дефинисан крајњи рок за постављање питања и да ли ће свако од потенцијалних понуђача имати увид у постављена питања неког другог понуђача?

Одговор 1:

Види члан 7.2. одељак I, Упутства понуђача.
Види члан 7.3. одељак II, Упутства понуђача.

Питање 2:

„У било ком тренутку који претходи крајњем року за предају понуда Наручилац може да допуни конкурсну документацију издавањем прилога.“

На који начин ћемо бити упознати са извршеном изменом конкурсне документације ако не успемо да на вашем сајту прочитамо евентуалну допуну конкурсне документације? С обзиром на то да смо извршили уплату за откуп тендерске документације, да ли постоји начин да нас писменим путем обавестите о насталим допунама/изменама (е-мејл, препоручена пошиљка и сл.) како бисмо имали довољно времена да сами извршимо промене и допуне у конкурсној документацији?

Одговор 2:

Види члан 8.2. одељак II, Упутства понуђача.

Питање 3:

„Сваки прилог који се изда сматра се делом конкурсне документације и поставља се на интернет страницу назначену у обрасцу ОПП, најкасније десет (10) дана пре крајњег рока за предају понуда.“

Да ли постоји могућност да нам сваки прилог (који се сматра делом конкурсне документације) пошаљете електронском поштом, како бисмо благовремено имали увида у евентуалне измене?

Одговор 3:

Види члан 8.2. одељак II, Упутства понуђача.

Питање 4:

„Да би потенцијалним понуђачима дао разуман рок за разматрање прилога приликом припремања њихових понуда, Наручилац може, сходно свом дискреционом праву, да продужи рок за предају понуда сходно упутству УП, потклаузула 24.2.“

Сходно дискреционом праву, како ћемо бити обавештени о евентуалном продужењу рока за предају понуда?

Одговор 4:

Види члан 8.2. одељак II, Упутства понуђача.

5. Пословни приход у последње 3 (три) године:

Питање 5.1:

„На изради тегљача – 5.000.000,00 евра (по средњем курсу на крају извештајног периода).“

Извештај о пословном приходу на изради тегљача сваки дилер возила морао би да тражи од матичне фабрике. У Србији тренутно НИКО не производи тегљаче, па је проблем прибавити доказ о пословном приходу. Не смемо вам гарантовати да ће матична фабрика дозволити да се њени подаци користе у било које сврхе. Такође, један сегмент производње возила чини производња тегљача, па с обзиром на то да вам је важно пословање фирме која ће бити испоручилац возила, сматрамо да је довољно да тражите на пр. пословни приход у продаји комерцијалних, тј. теретних возила, и при томе треба дефинисати које су „последње 3 (три)“ године важне за разматрање: до 28.02.2012. НЕЋЕМО имати урађене финансијске извештаје за претходну 2011, па нас занима које године узети у разматрање (да ли 2008, 2009, 2010)?

Одговор 5.1:

Мора се доставити доказ о пословном приходу произвођача тегљача.
Извештај о пословном приходу за последње три године (2008, 2009, 2010) је прихватљив.

Питање 5.2:

„На изради полуприколице – 2.000.000,00 евра (по средњем курсу на крају извештајног периода).“

Извештај о пословном приходу на изради полуприколице сваки продавац полуприколица морао би да тражи од матичне фабрике. У Србији тренутно НИКО не производи полуприколице, па је проблем прибавити доказ о пословном приходу ако матична фирма не дозвоља изношење таквих података, тј. не дозвољава да се њени пословни подаци користе у било које сврхе (па чак и за конкурс на тендер).

На основу информација од највећег увозника и дистрибутера полуприколица у Србији, пословна стратегија матичне фирме у Немачкој је таква да не учествује на тендерима где се тражи приказивање финансијских прихода, поготову не на тендерима за земље које нису у Европској унији, независно од броја купљених јединица.

Одговор 5.2:

Мора се доставити доказ о пословном приходу произвођача полуприколица. Извештај о пословном приходу за последње три године (2008, 2009, 2010) је прихватљив.

Питање 5.3:

„На изради надградње на полуприколицу – 2.000.000,00 евра (по средњем курсу на крају извештајног периода).“

Извештај о пословном приходу на изради надградње на полуприколицу је нешто што мислим да НИКО у Србији неће моћи да вам потврди. Ситуације је таква да смо ми у последње 3 године имали преко 2500 новопроизведених јединица, а с обзиром на цену полуприколица и на ауторизацију сваке стандардне надградње на полуприколицама, већина клијената у Србији се одлучује за набавку полуприколица са надградњама директно од произвођача полуприколица. Претпостављамо да НИКО у Србији нема пословни приход од поменуте вредности само на изради надградње на полуприколицу, јер би у том случају надградња била нереално скупа за наше услове. Било је јако мало надградњи на полуприколицама које су сличног типа за који сте расписали конкурс.

Такође, ми вам можемо доставити наш пословни извештај у коме ће један део извештаја садржати информације о пословном приходу који се темељи на изради надградњи на прикључним возилима, што у основи полуприколица и јесте (према категоризацији ZOBS).

Притом треба дефинисати које су „последње 3 (три)“ године важне за разматрање: до 28.02.2012. НЕЋЕМО имати урађене финансијске извештаје за протеклу 2011, па

нас занима које године узети у разматрање (да ли 2008, 2009, 2010) с обзиром на то да је последњи рок за доставу конкурсне документације 23.01.2012?

Одговор 5.3:

Мора се доставити доказ о пословном приходу произвођача надградњи на полуприколицу или на изради надградње на прикључним возилима (Додатак I). Извештај о пословном приходу за последње три године (2008, 2009, 2010) је прихватљив.

6. Пословни капацитет

Питање 6.1:

На изради тегљача:

„Реализовано минимум 3 (три) уговора у последње 3 (три) године, а испоручено укупно **10 тегљача**. Уговори су успешно и суштински завршени и слични су са предметном набавком у реализованој (фактурисаној) вредности датој у табели. Сличност се заснива на физичкој величини, сложености, методама/технологији или другим карактеристикама како су описане у **Одељку VI.**“

На који начин третирати и доказати да је у последње 3 године испоручено минимално **10 тегљача**, који су слични у реализованој вредности, када се код сваког опционала и сваке додатне опреме цена самог возила увећава. Суштински, возила јесу слична по габаритним димензијама, али по осталим карактеристикама нису, па нас занима на који начин ћете оценити и класификовати сличност продатих и понуђеног возила, и које стручно лице ће то радити? Не знамо из којих разлога су важни купци и вредност уговора, ако знамо да је промена цена евидентна са растом/опадањем светске економске кризе, као и да понуђена додатна опрема може драстично утицати на цену тегљача? Изјаве купца не можемо доставити.

Одговор 6.1:

Наручилац се мора уверити да су тегљачи стварно испоручени купцима који се наводе у последње 3 године за 10 тегљача, са вредностима уговора.

Наручилац има право да провери истинитост достављених података код самих купаца.

Питање 6.2:

На изради полуприколица:

„Реализовано минимум 3 (три) уговора у последње 3 (три) године, а испоручено укупно **10 полуприколица**. Уговори су успешно и суштински завршени и слични су са предметном набавком у реализованој (фактурисаној) вредности датој у табели. Сличност се заснива на физичкој величини, сложености, методама/технологији или другим карактеристикама како су описане у **Одељку VI.**“

На који начин третирати и доказати да је у последње 3 године испоручено минимално **10 полуприколица**, које су сличне у реализованој вредности и димензионо, методама/технологији, када је предметну надградњу могуће урадити само на подвозу полуприколице, за шта не верујемо да је уназад 3 године продат (на територији Србије) макар и један једини комад? Суштински, полуприколице јесу сличне по габаритним димензијама, технологији израде, али по осталим карактеристикама нису, па нас занима на који начин ћете оценити и класификовати понуђену полуприколицу, као и које стручно лице ће вршити оцену? Изјаве купца не можемо доставити.

Одговор 6.2.:

Наручилац се мора уверити да су полуприколице стварно испоручене купцима који се наводе у последње 3 године за 10 полуприколица, са вредностима уговора.

Наручилац има право да провери истинитост достављених података код самих купаца.

Питање 6.3:

На изради надградње на полуприколици:

„Реализовано минимум 3 (три) уговора у последње 3 (три) године, а испоручено укупно **10 надградњи на полуприколици**. Уговори су успешно и суштински завршени и слични су са предметном набавком у реализованој (фактурисаној) вредности датој у табели. Сличност се заснива на физичкој величини, сложености, методама/технологији или другим карактеристикама како су описане у **Одељку VI.**“

На који начин третирати и доказати да је у последње 3 године испоручено минимално **10 надградњи** на полуприколицама, које су сличне у реализованој вредности и димензионо, методама/технологији, када је предметну надградњу могуће урадити само на подвозу полуприколице, и када се зна да су габаритне димензије, намена и остале карактеристике такве и сличне надградње до те мере специфичне да не постоји купац на територији Србије који је тако нешто већ купио? Битно је рећи да је цена такве надградње изузетно висока, и да на територији Србије (нажалост) нема фирме која може издвојити финансијска средства за куповину такве надградње.

Одговор 6.3:

Наручилац се мора уверити да су надградње на полуприколицама стварно испоручене купцима који се наводе у последње три године за 10 надградњи на полуприколицама или прикључним возилима, са вредностима уговора (види Додатак 1. тачка 2).

Наручилац има право да провери истинитост достављених података код самих купаца.

7. Кадровски капацитет

Питање 7.1:

„Понуђач треба да упошљава довољан број радника и стручних лица да би могао да успешно реализује Уговор:

Производња	Минимални број запослених	Минимални број стручних лица – дипломираних инжењера техничке струке
Тегљача	30	5
Полуприколица	20	3
Надградњи на полуприколицу	20	3

Доказ: Списак запослених радника. За дипломиране инжењере копија радне књижице и радна биографија.“

Зашто је за квалитетну израду комплетног возила са надградњом важан број запослених радника, као и број дипломираних инжењера техничке струке?

Тешко да ћемо успети од добављача возила и полуприколице добити такве податке, јер исти врше само продају возила/прикључних возила у Србији (не врше израду истих). За податке које треба да добијемо и који се тичу кадровске структуре матичних фабрика, мислим да нећемо моћи да их обезбедимо (с обзиром на то да сматрамо да исти подаци нису меродавни и нису гаранција за добро обављање посла).

Одговор 7.1:

Наручилац се мора уверити да фабрика која се бави израдом тегљача, полуприколица и надградњи на полуприколицама има неопходан број квалификованих радника и инжењера за обављање наведених послова.

8. Технички капацитет

Питање 8.1:

Производни капацитет:

„Производна хала са неопходном опремом за производњу предметног типа или ауторизација произвођача (у случају да је понуђач увозник добара) за следеће:

- 1) Тегљач,

- 2) Полуприколица,
- 3) Надградња на полуприколици.

Доказ:

Копија употребне дозволе за халу и списак припадајуће опреме.

Потврда о ауторизацији.“

У ком смислу обезбедити ауторизацију за увознике добара уколико исти врше само сервис возила?

Одговор 8.1:

Потврду о ауторизацији издаје произвођач добара увознику, чиме се Наручилац уверава да ће стварно добити добра од наведеног произвођача.

Питање 9:

Који је крајњи датум испоруке специјалног камиона?

Навели сте рок од 18 недеља. Ми мислимо да то није могуће с обзиром на то да је реч о комплексној ствари. Да ли можете да потврдите да рок испоруке буде продужен на минимум 8 месеци?

Одговор 9:

Наручилац није сагласан са продужењем рока испоруке камиона на минимум 8 месеци. Рок за испоруку камиона остаје 18 недеља.

IIa ИЗМЕНЕ КОНКУРСНЕ ДОКУМЕНТАЦИЈЕ У

Набавка специјалног камиона (који се састоји из тегљача, полуприколице и надградње на полуприколицу) за потребе Центра за промоцију науке број (међународно надметање): 2036-22/2011

Адендум I / Додатак I

„1. Пословни приход у последње 3 (три) године:

- На изради тегљача – 5.000.000,00 евра (по средњем курсу на крају извештајног периода);
- На изради полуприколице – 2.000.000,00 евра (по средњем курсу на крају извештајног периода);
- На изради надградње на полуприколицу – 2.000.000,00 евра (по средњем курсу на крају извештајног периода).“

Мења се и гласи:

„1. Пословни приход у последње 3 (три) године:

- На изради тегљача – 2.000.000,00 евра (по средњем курсу на крају извештајног периода);
- На изради полуприколице – 1.000.000,00 евра (по средњем курсу на крају извештајног периода);
- На изради надградње на полуприколицу или на изради надградње на прикључним возилима – 500.000,00 евра (по средњем курсу на крају извештајног периода).“

„2. На изради надградње на полуприколицу:

Реализовано минимум 3 (три) уговора у последње 3 (три) године, а испоручено укупно 10 надградњи на полуприколицу. Уговори су успешно и суштински завршени и слични су са предметном набавком у реализованој (фактурисаној) вредности датој у табели. Сличност се заснива на физичкој величини, сложености, методама/технологији или другим карактеристикама како су описане у Одељку VI.“

Мења се и гласи:

„2. На изради надградње на полуприколици или на изради надградње на прикључним возилима:

Реализовано минимум 3 (три) уговора у последње 3 (три) године, а испоручено укупно 10 надградњи на полуприколици или прикључним возилима. Уговори су успешно и суштински завршени и слични су са предметном набавком у реализованој (фактурисаној) вредности датој у табели. Сличност се заснива на физичкој величини, сложености, методама/технологији или другим карактеристикама како су описане у Одељку VI.“

IIБ ИЗМЕНЕ КОНКУРСНЕ ДОКУМЕНТАЦИЈЕ У

**Набавка специјалног камиона
(који се састоји из тегљача, полуприколице и надградње на полуприколицу)
за потребе Центра за промоцију науке
број (међународно надметање): 2036-22/2011**

Адендум II/ Додатак II

Упутство понуђача (УП)

УП 24.1

У сврху подношења понуда, адреса Наручиоца је:

Адреса: **Макензијева број 24/II**

Град: **Београд, 11000**

Земља: **Република Србија**

Телефон: **+381 11 2400 260**

Број факса: **+381 11 2400 246**

Адреса електронске поште: **sdjordjevic@cpn.rs**

Крајњи рок за предају понуда је:

Датум: **23.01.2012. године**

Сат: **12.00 сати**

УП 27.1

Отварање понуда је организовано на:

Горепоменутој адреси

Датум: **23.01.2012. године**

Сат: **13.00 сати**

МЕЊА СЕ И ГЛАСИ:

Упутство понуђача (УП)

УП 24.1

У сврху подношења понуда, адреса Наручиоца је:

Адреса: **Макензијева број 24/II**

Град: **Београд, 11000**

Земља: **Република Србија**

Телефон: **+381 11 2400 260**

Број факса: **+381 11 2400 246**

Адреса електронске поште: **sdjordjevic@cpn.rs**

Крајњи рок за предају понуда је:

Датум: **10.02.2012. године**

Сат: **12.00 сати**

УП 27.1

Отварање понуда је организовано на:

Горепоменутој адреси

Датум: **10.02.2012. године**

Сат: **13.00 сати**